

はい。淳之介です。今回は、コンテンツ販売で稼げるジャンル、これについてお伝えしたいと思います。今回は一気にですね、21種類、ざっと紹介していきます。ですでもしですね、これからコンテンツを販売していきたいとか、あるいは今やっているんだけど、稼げていない、こういった場合には、ぜひ参考にさせていただきたいと思います。どれも稼げるジャンルですので、ぜひ最後までご覧ください。

はいまず前提として、少しポイントをお伝えしておきたいと思うんですが、結局ですね、需要と供給なんですね。で、真ん中に書いているように、理想は需要が大きい、多くの人が求めている、そういった状態で、かつ供給が少ないと、そのコンテンツを提供している人が少ない、これがもう理想ですよ。

それから、永遠にニーズがある。例えば今年は来年で終わるんじゃないかって、5年後10年後20年後、ずっとニーズ、悩み問題、これが存在する、こういった分野、ジャンルが理想です。そうしないと当然長く稼ぎ続けることができません。そして、コンテンツを作る場合なんですけど、下に書いているように、過去の経験知識スキルこういったものをまとめるのは当然いいんですね。それから、仮に今自分が全く知らない分野、未経験の分野、これでもですね、新しく学ぶ、新しく身につける、これによって十分コンテンツ販売できますから、言ってみれば誰にでもできる、できない人はいない、こういったビジネスなんですね。まずはここを押さえてほしいと思います。

はいそれではですね、具体的なジャンルなんですけど、ここに挙げてある通りです左上から順番にいきたくて思いますが、まずはコミュニケーションです。これは、例えば会話とか人間関係とか、毎日生きていく中で、コミュニケーションの問題や悩みを抱えている人は本当に多いです。どうすればもっとあの人がうまくやり取りできるんだろうとか、どうすればもう少しいい関係が築けるんだろうとか、いろいろありますよね。なのでニーズが大きい悩みが深い。それからセールスです。売上を上げる稼ぐ、これに当たって、セールスには非常に重要な力、スキルになります。言ってみればセールスができるだけで稼げるご飯が食べられる、こう言っても過言ではありませんから、この分野も非常にニーズが大きい。それから就職転職ですね。どうすれば上手く就職できるのか、あるいはどうすればうまく転職できるのか、成功できるのか。

これに関する情報ノウハウ、非常にニーズが高いです。それから、ライティングです。コンテンツ販売を検討している方であれば、よりわかると思います。文章書く力、どうすればうまく文章が書けるのか、どうすれば売れる文章が書けるのか、こういったことも非常に価値が高いですよ。ニーズが大きいです。なのでこの分野、それからプレゼン発表です。

世の中にはうまく話をしたいけれども、なかなかうまく話せない、こういった人も多いです。例えば仕事場会議とか、あるいは取引先での提案、プレゼンテーション、他にもですね例えば、結婚式での挨拶とか、いろんな場面がありますよね。こういったこと、それからマネジメントです。これは、いわゆる管理と言ってもいいと思うんですが、例えば、課長職にある方が、どうすれば自分の顔をうまくまとめられるのか、こういったことで悩んでいたとか。

自分は真面目にやっているし、間違っただけを言ってるわけでもないんだけど、うまく部下がついてこないとか、いろんなことありますよね。なので非常に悩みが深いです。それからマインド自己啓発、この分野も非常にニーズが大きいですよ。こういったマインドで取り組めば、ビジネスがうまくいくのか、ビジネス以外でもそうです。物事がうまくいくのか、あるいはモチベーションですね、頑張りたいんだけど、やる気が続かない、モチベーションをまいてこない、こういったことで悩んでいる人も多いです。

なのでこの分野もあります。それから学習方法ですね。例えば資格の取得、会計士でも弁護士でも何でもいいですけども、資格っていっぱいあります。そして、その資格の取得に対してどういうふうな学習方法をしていけば効率がいいのか。もちろんこれは受験でも同じですよ。どういう学習方法が最も効果が上がるのか、こういったことを伝えていく。それから5枠です。もちろんこれは英語を初め、いろんな言葉がありますが、例えば少し細かく見ても、日常会話、ビジネス英会話TOEIC、いろんなものあるじゃないですか。こういった分野も非常にニーズが大きいですね。それから教育です。これは子供の教育ですね、子供への教育っていうのは、非常にお金をかけます。つまりそこに大きな市場があるわけですけども、いろんなテーマ、いろんな切り口がありますが、子供の教育に関するコンテンツも非常に人気です。それから子育てですね。これはどういうふう子供を育てればいいのか、子育てに悩んでいる親ってのも多いですから、子育てノウハウ、こういった感じですね。

それから次に美容、特に最近はですね男性の脱毛とか、男性の美容が結構伸びてますね。実際にドラッグストアなんかでも、今男性用の化粧品が一番伸びてると、こういう状況になってるわけですから、私の知人にも、全身脱毛をした人があるんですけども、非常にそういう関心が高まっています。なので、これに関するコンテンツも十分あります。それから健康ですね。健康といっても幅広いですが、どういう運動すれば、体調が整うのか。

あるいは生活習慣病を予防できるのか、言い始めるときりがないんですが、そういったいろんなこと、いろんな分野があります。それから、私は詳しくないんですが、瞑想ですね、これも非常に大きいです。ニーズあります。なのでもしあなたが瞑想に興味があるんであれ

ば、十分できると思います。それから恋愛、これも細かく言えばですね、恋人、婚活、あるいは性的な感じ。いろんな切り口分野、細かくあるじゃないですか。なので、それぞれの分野で自分が取り組みやすい分野、自分が詳しい分野、それでOKなんですが、一つ選んで取り組んでみるコンテンツを作る。

それから禁煙です。タバコをやめられなくて困ってる人もたくさんあります。どうすればタバコを止められるのか、ここですよ。それから禁酒例えばですね、お酒をやめたい、医者からお酒を止められているにもかかわらず、お酒を飲まなきゃ眠れない、やってられない、こういう人もやっぱりあるわけですよ。なのでここも非常に悩みが深いニーズが大きいです。それから、占いですね。これはもういろんな占いあります。細かく言えば、またいろんな分野あります。

私は占いをしてもらいに行くってことは基本的にないんですが、占いに行く人は毎月行っていたりとか、しかも1回5000円1万円かけていたりとか、場合によっては数万円、これぐらいのお金を使ってる人も結構あるんですよ。なので非常に市場が大きいですし、その占いの分野によっては、まだまだほとんど誰も手をつけていない、そういったものもあると思います。それからメンタルですね。最近ではストレス社会と言われてますけれども、メンタルを壊してる人も多いです。これも細かく言えばいろいろありますが、そのメンタルをどうすれば回復させられるのか。

調整できるのか、いい状態に持っていけるのか、こういったこともありますし、それからペットですよ。最近ではペットのCMいろいろ見ますけれども、ペット業界も結構伸びてます。今ペットショップもですね、どんどん増えてると思うんですが、そういった形で例えば犬のしつけであるとか、これもまた細かくいろいろありますが、これも今市場伸びてますから非常にニーズが大きいというですね、合計21種類、これらの分野であれば、基本的にニーズがあります。

あとは自分の興味や関心、このあたりを踏まえて選んでいく。そうすればですね、ほぼ確実にマネタイズできるんじゃないかなというふうに思います。稼げるんじゃないかなと思います。実はですね私もプロデュースを一部しているんですが、ここに書いている中の分野でやっていたりします。なのでもしですね、今こういったジャンルでやるのか、あるいはこういったジャンルに変えようか、こういうふうに思っている場合は、ぜひこのジャンル今ここに挙げている内容を参考にしてほしいと思います。はいそして、重要な話なんですけど、よくある勘違いがあるんですが、それがですね、真ん中に書いているように、今自分がそのジャンルに詳しくなくても問題ないんですね。さっき20種類挙げましたが、どれも詳しくない、どれも素人だと、だから自分にはもうできないと思ってしまう方が結構あるんですが、そうではなくて、学ばばいいだけなんですよ。例えば本を数冊買うとか、こういったことでいいわけなんです。

ある程度きちんとした知識、これを身につければ、コンテンツは作れます。そしてさらに言えば、下に書いてるように、自分の対象者、自分のお客さん対象を初心者にするわけなんですよ。そうすれば、自分がある程度知識を持てば、もう先生になれますから、全く知らない人に対して教えていく。これであれば、めちゃくちゃ詳しくなくてもいけるわけなんですよ。

ある程度詳しくれば成り立ってしまう、こういうことになるわけですから、自分でハードルを上げずに、ある程度学んでそれをきちんとまとめていく出していく、これが重要です。はいということで今回はですね、コンテンツ販売で稼げるジャンル、これについてざっとお伝えしました。もちろん今回紹介した以外でもですね、稼げるジャンルあると思います。ただし、もし何がいいのかわからない。とりあえず1個選んで初めてみたい。そういう場合はですね、ぜひ今回ご紹介した21種類の中から選んでいただくと、成功確率は間違いなく高まると思いますので、ぜひ参考にさせていただきたいと思います。

はいそしてちなみにですね、今、年末年始のプレゼント企画、これをやっています。これは、2022年前半に自動で稼ぐ方法、このことについて解説した講義動画を作ったんですが、これを無料でお届けすると、無料でプレゼントするという企画になっています。具体的にはですね例えば、数ヶ月から半年以内に自動で稼ぐイメージであるとか、あるいは具体的に何をやればいいのか、販売する商品がない場合はどうすればいいのか。

初心者が自動で売上げを上げる場合に、こういった方法でやればいいのか、確実に自動で稼ぐための必要最低限の作業、それは何なのか、何をすればいいのか、そして成功のイメージ、こういったイメージで取り組めば稼げるのか、自動で稼げるのか、こういったことについて、27分ぐらいの動画で解説をしています。ですのでもしよろしければ、こちらの講義動画も見てください、これからのビジネス、あるいは副業に生かしていただければというふうに思います。自分で稼ぎたい人、あるいは自動で稼ぎたい人、こういった人には参考にさせていただける内容になっていますので、よろしければぜひご覧ください。

はいそしてそのプレゼントなんですけど、この動画の下、説明欄にフォームを用意しています。ですのでそちらのフォームから必要事項入力いただいて、申請していただければと思います。申請していただいた場合には、私が直接内容を拝見して、その上で、講義動画をお送りプレゼントさせていただきます。

2022年前半に自分で稼ぎたい、あるいは自動で稼ぎたい、こういう場合はぜひ今回の講義動画で学んでみてください。期間限定のプレゼント企画へのご参加お待ちしております。